



Fernández de Arcaya

Venta en Premier RESERVA COSECHA 2010

Los Arcos, 26 de marzo de 2013

Estimados amigos:

Como es habitual en estas fechas, comenzamos la temporada de reservar en exclusiva unas botellas correspondientes al excepcional vino de “Fernández De Arcaya Reserva 2010” durante el periodo de su crianza en Barrica que la propia bodega destina a los más sibaritas.

A continuación os transmitimos las Impresiones de D. Miguel Fernández. De Arcaya, Director Técnico y Enólogo Senior de Bodegas Fernández de Arcaya, respecto a este vino Fernández de Arcaya Reserva de la Añada 2010

“EXPRESA LA ESENCIA DEL TERRUÑO DE MANERA MUY SINGULAR. ES UN VINO HECHO PARA LOS QUE BUSCAN CONTUNDENCIA, COLOR, POTENCIA AROMÁTICA (ARÁNDANOS, INCIENSO, CEDRO). NOTAS BALSÁMICAS Y MINERALES BIEN FORMADOS. MUY ELEGANTE.

PRODUCTO DE UNA ELABORACIÓN A LO GRANDE. NO DESMERECE NADA, SE HA CUIDADO MUY BIEN EL VOLUMEN DE FRUTA, LA DELICADEZA TÁNICA, LA LONGITUD; ES UN VINO VIBRANTE. **CAUTIVADOR**. ESTA DESTINADO A SER UNO DE LOS VINOS DESTACADOS DE LA FAMILIA FERNÁNDEZ DE ARCAYA. ELABORADO CON CEPAS DECANAS DE CABERNET SAUVIGNON . TIENE TODOS LOS VISOS PARA SEGUIR SIENDO EL DÍA DE MAÑANA UNO DE LOS GRANDES VINOS DE NUESTRA ZONA. DISFRUTO ELABORANDO VINOS TAN SINGULARES.”

MIGUEL FERNÁNDEZ. DE ARCAYA

A la vista del gran interés suscitado en esta venta en Premier o Venta anticipada os queremos hacer partícipes de una serie de preguntas frecuentes que nos habéis hecho llegar en numerosas ocasiones:

P ¿Qué es la VENTA ANTICIPADA o EN PREMIER?

R Compra anticipada significa comprar el vino antes de que este salga al mercado, cuando la bodega esta aún realizando su crianza (de hecho todavía esta en Barrica)



Fernández de Arcaya

Venta en Premier RESERVA COSECHA 2010

P ¿Por qué comprar EN PREMIER?

R. Los vinos que se ofrecen en premier son vinos con una demanda muy fuerte, que provoca que se agoten las cosechas antiguas y las nuevas desaparezcan del mercado rápidamente. Por ello, comprar en premier permite conseguir vinos que probablemente sean mucho más difíciles de conseguir más adelante, y si se consiguen, será a un precio mucho mayor debido a su escasez. Para entenderlo mejor, podríamos comparar la compra de un vino en premier a la compra de un vuelo de avión con bastante antelación para así conseguir un buen precio. Cuanto más tarde compremos el vuelo (o el vino) más caro lo tendremos que pagar.

P. ¿Cuáles son las condiciones de venta en premier?

R. El plazo de entrega del vino será en diciembre de 2014, el Director Técnico nos lo hará saber cuando considere que el vino ya está en óptimas condiciones para su distribución. Para garantizar la reserva de este vino recomendamos hacer el pedido lo antes posible, ya que se procesarán los pedidos por riguroso orden de entrada enviándosele la confirmación de su reserva en el menor plazo posible.

Condiciones de venta en Premier

Como en ocasiones anteriores, este sistema de venta anticipada permite comprar el vino a menor precio al comprometerlo antes de su presentación al mercado.

El precio de cada caja de 12 botellas hasta Diciembre de 2013, mantendrá el mismo precio base que en años anteriores (IVA 21% no incluido) _____ €/ caja de 12 Bot. + IVA 21%

Las condiciones del sistema son:

- La bodega emitirá una factura comercial como justificante cuando se comprometa el vino, debiendo ser abonada en ese momento.
- El vino estará a disposición de los clientes a partir de diciembre de 2014, DM., guardándolo en bodega, si así lo desean, hasta el día 31 de julio de 2015 sin cargo alguno. No obstante, para facilitar la entrega del pedido, se puede comprometer en la misma factura comercial el envío a domicilio.

Quedando a vuestra disposición ante cualquier duda que os pueda surgir, recibid un saludo muy cordial,

Fdo. Noelia Román Lizarraga